

Disclaimer

Die in dieser Publikation angegebenen Fondsinformationen sind zu allgemeinen Informationszwecken erstellt worden. Sie ersetzen weder eigene Marktrecherchen noch sonstige rechtliche, steuerliche oder finanzielle Information oder Beratung. Es handelt sich hierbei um eine Werbemitteilung und nicht um ein investmentrechtliches Pflichtdokument, welches allen gesetzlichen Anforderungen zur Unvoreingenommenheit von Finanzanalysen genügt. Diese Publikation entspricht eventuell nicht allen regulatorischen Anforderungen an ein solches Dokument, welche andere Länder außer Deutschland hierfür definiert haben. Es handelt sich um eine zusammenfassende Kurzdarstellung wesentlicher Fondsmerkmale und dient lediglich der Information des Anlegers. Die Publikation stellt keine Kauf- oder Verkaufsaufforderung oder Anlageberatung dar.

teq.capital

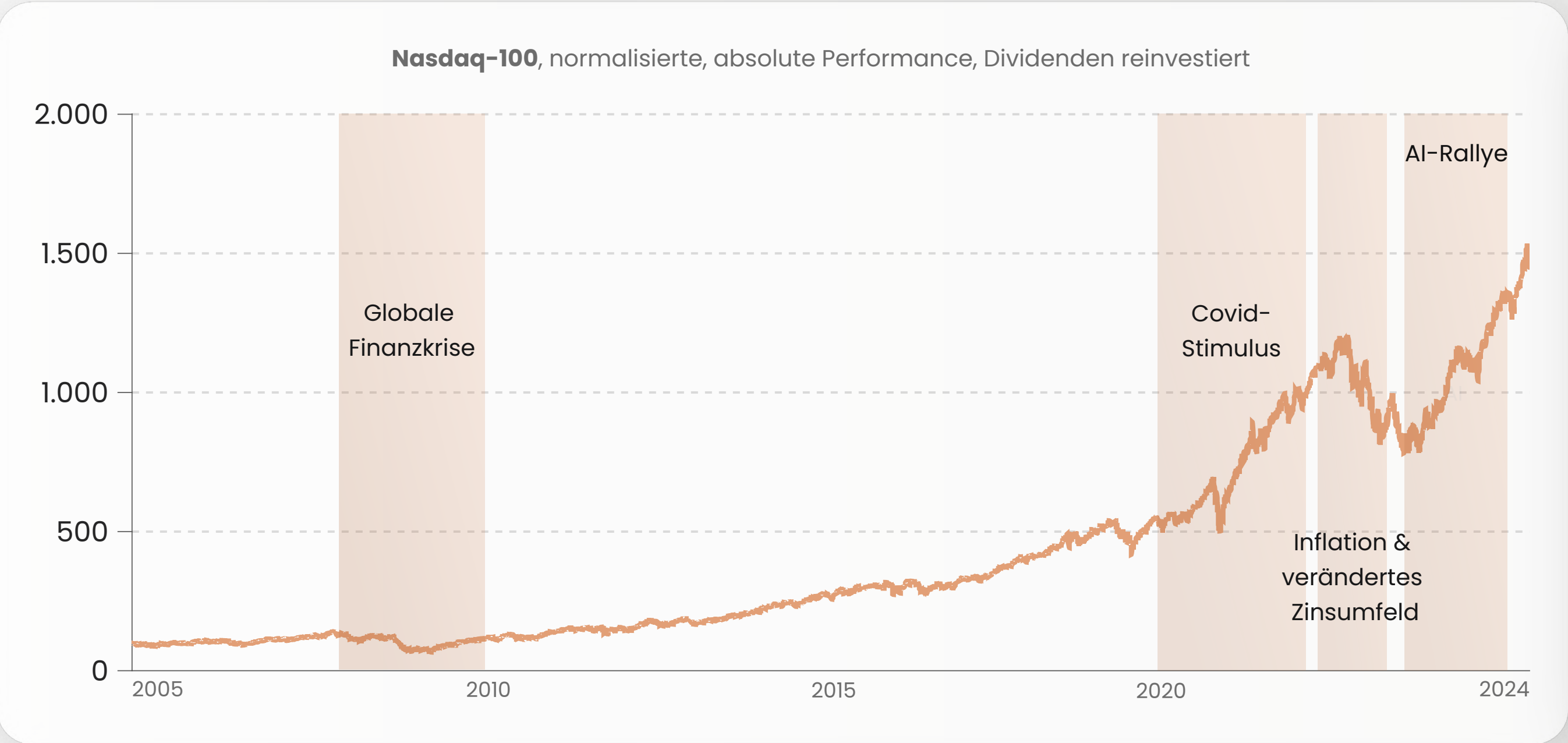
ÖSTERREICHISCHES FONDSFORUM, 25.-28. FEBRUAR 2025

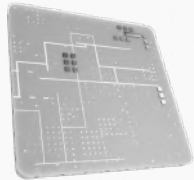
Technologie - Investieren jenseits der Giganten



Big Tech als Renditetreiber der vergangenen Jahre

The winner takes it all?





Chips



Internet



Smartphone

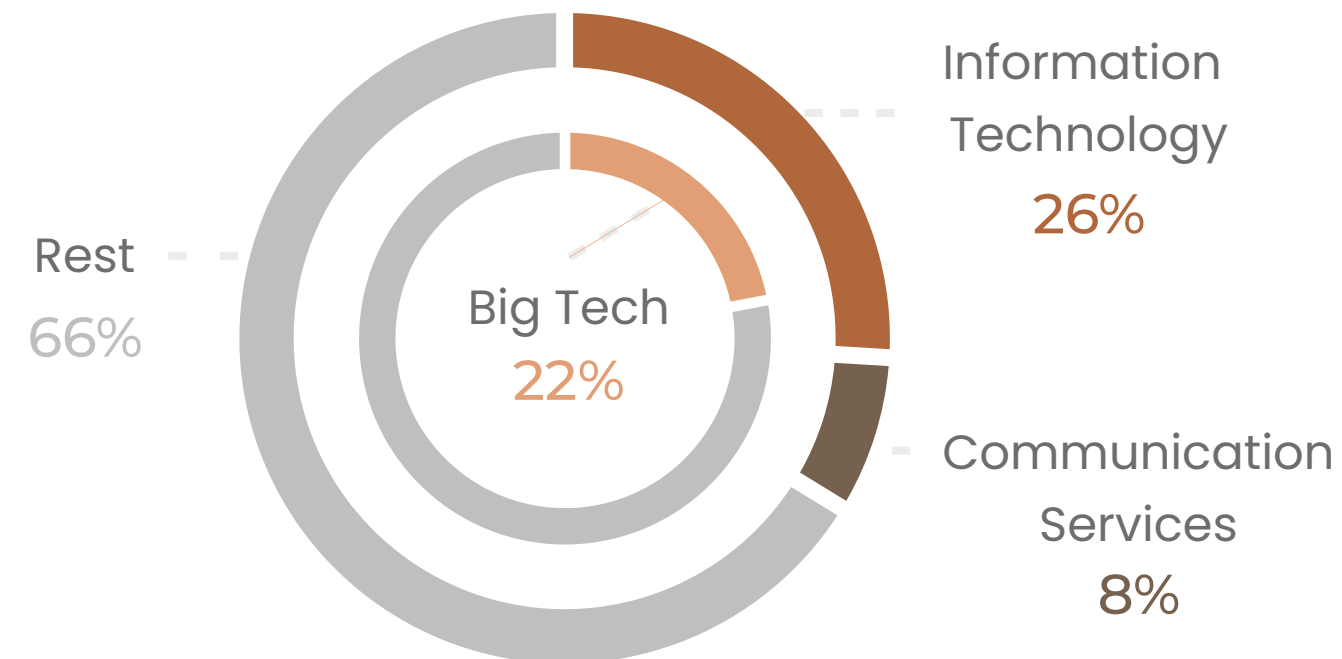


Cloud

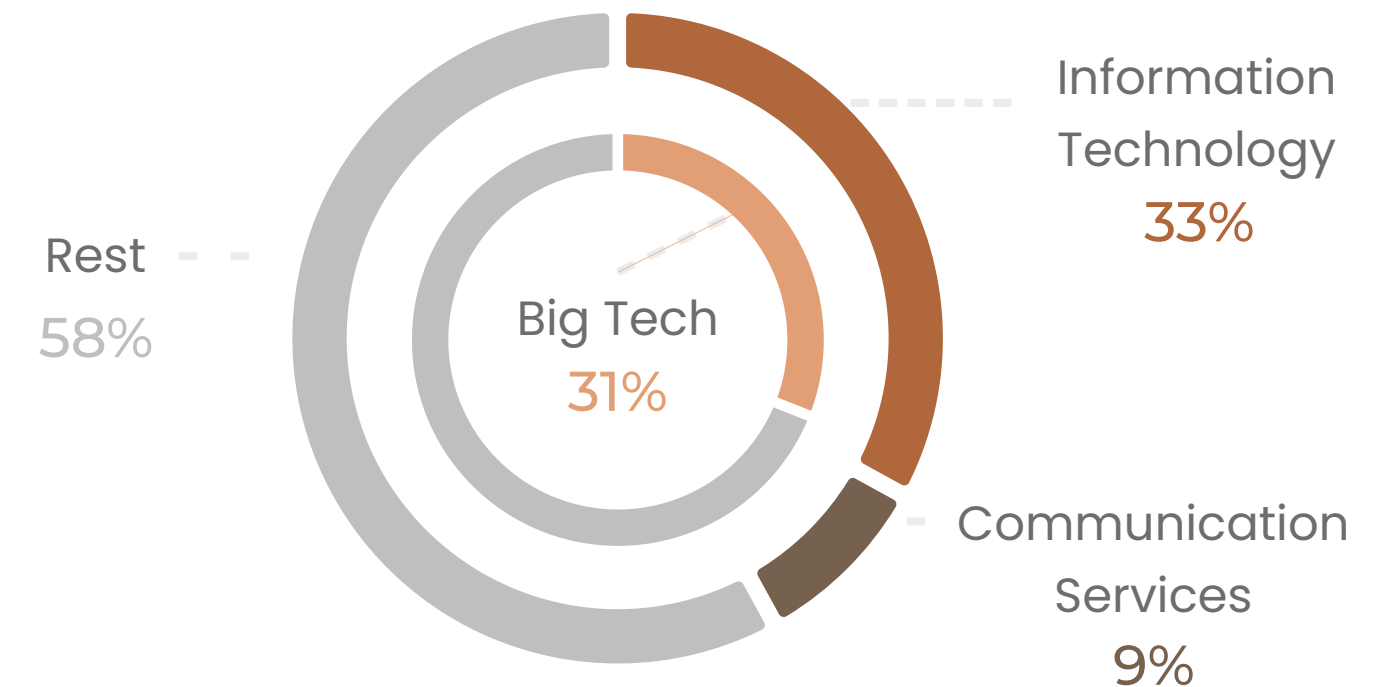
Hohe Konzentrationsrisiken in Indizes und Portfolios

Passives Anlegen als Verstärker

MSCI WORLD



S&P 500



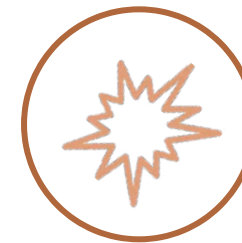
Big Tech: 2/3 des Tech-Exposures!

Beispiel S&P 500: Top-5-Titel machen 28% des Indizes aus

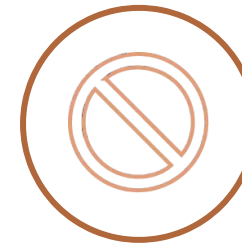


Kann der Siegeszug der Mega-Caps zum Stoppen kommen?

Unternehmensspezifische Risiken



Disruption des bestehenden
Geschäfts ("Innovator's Dilemma")



Geringe Abdeckung neuer
Technologien



Regulatorische
Hemmnisse



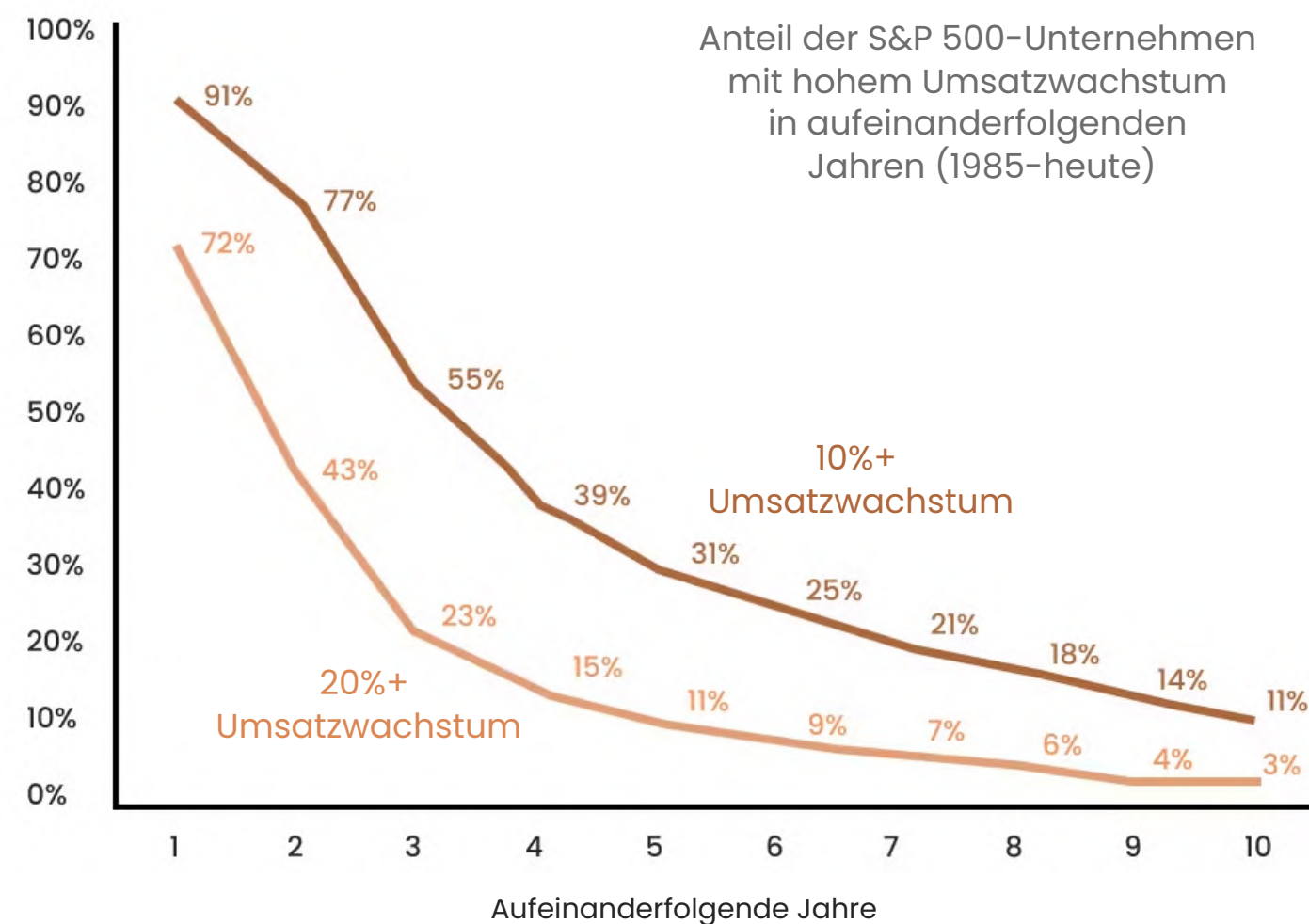
Unternehmenszyklus



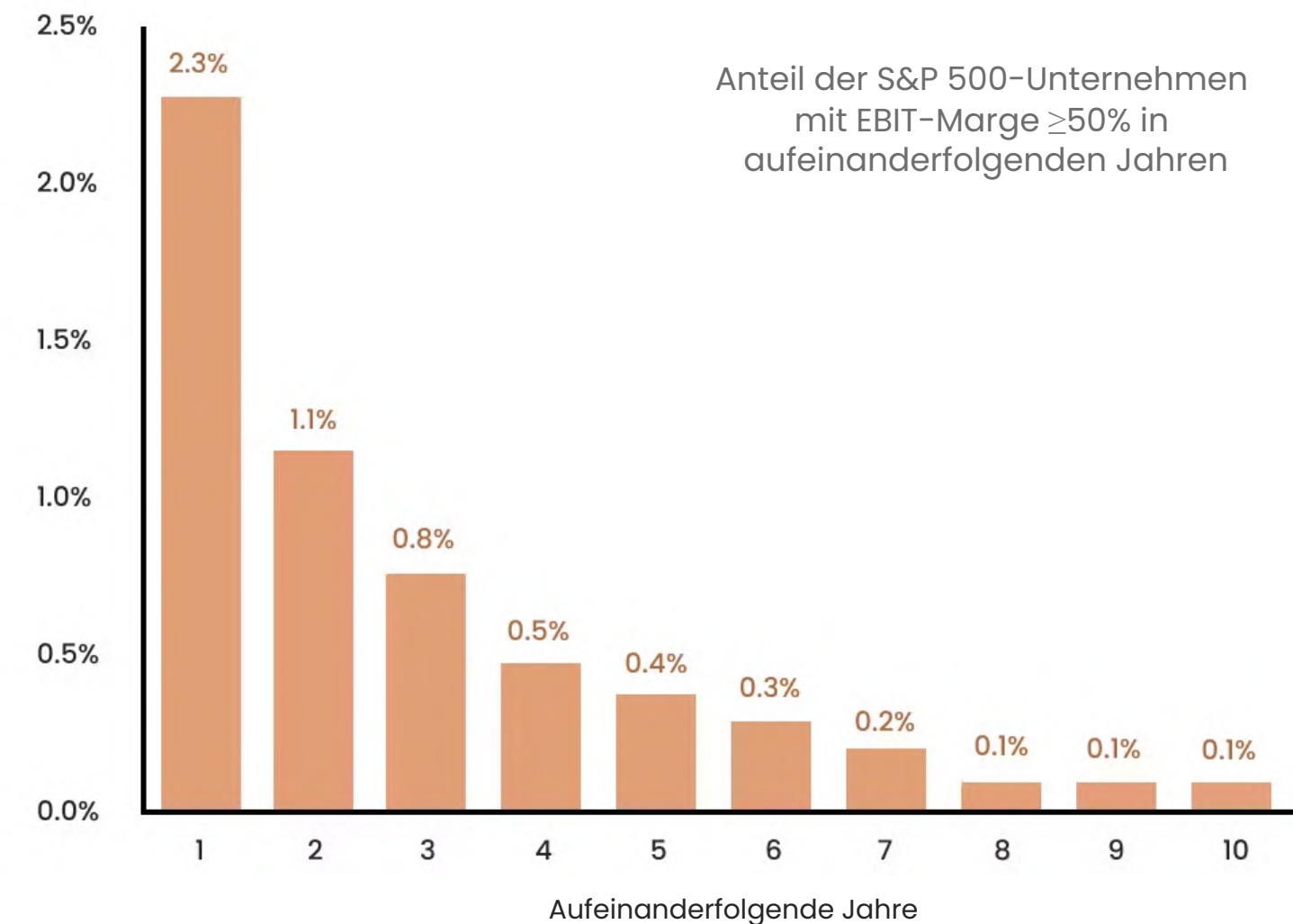
Hohe Bewertung &
Erwartung

Daher erwartet Goldman Sachs nur 3% Rendite p.a. in den nächsten 10 Jahren

Nur wenige Unternehmen können hohes Umsatzwachstum über einen langen Zeitraum beibehalten



Ebenso schwierig ist es, die Profitabilität über einen langen Zeitraum aufrecht zu halten





Die Kombination aus
technologischer Expertise,
unternehmerischem
Verständnis und
Kapitalmarkterfahrung
macht uns aus.



–Dr. Justus Gätjen, Geschäftsführer, COO

Investmentansatz

Erfahrenes, interdisziplinäres Investmentteam

Kapitalmarktspezialisten, Wissenschaftler, Unternehmer



Marvin Wenserski, CFA



Dr. Justus Gätjen



Marcel Vogler



Frank Thelen



Gunnar Miller

Anlageberater

Investmentkomitee



Dr. Richard Buschbeck



Akshay Birla



Marc Sieberger



Alex Koch



Dr. Julia Jansing

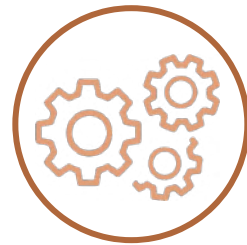
//

New technology tends
to come from new
ventures.

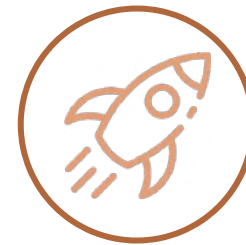
–Peter Thiel, Zero to One

//

Unser aktiver Investmentansatz



Technologischer Vorteil



Unternehmertum



Ineffiziente Bewertung



Bottom-up Portfolio

Aktives Investment-
und Risikomanagement
Sektorübergreifendes Portfolio
Globaler, fokussierter Ansatz
Keine Benchmark

Welche globalen Wachstumsmärkte haben wir definiert?

Wir investieren in die vielversprechendsten Technologien innerhalb dieser Wachstumsmärkte und ermöglichen unseren Anlegern, den technologischen Wandel im eigenen Portfolio breit abzubilden. Die von uns identifizierten Technologieführer zeichnen sich dabei durch überdurchschnittliches Wachstumspotential aus



Cleantech & Energie

Energieerzeugung & -management,
Speicher, Recycling, Smart Grid...



Mobilität

Elektrifizierung, Autonomes Fahren, Shared
Mobility, Smart Cities...



Produktivität

Künstliche Intelligenz, Security,
Automatisierung, Robotik, IoT...



Fintech

Crypto, Blockchain, Neo-Banking/
-Broker, Insure- & PropTech...



Health & Food

Biotech, E-Health, pers. Medizin,
nachhaltige Lebensmittel, Medizintechnik...



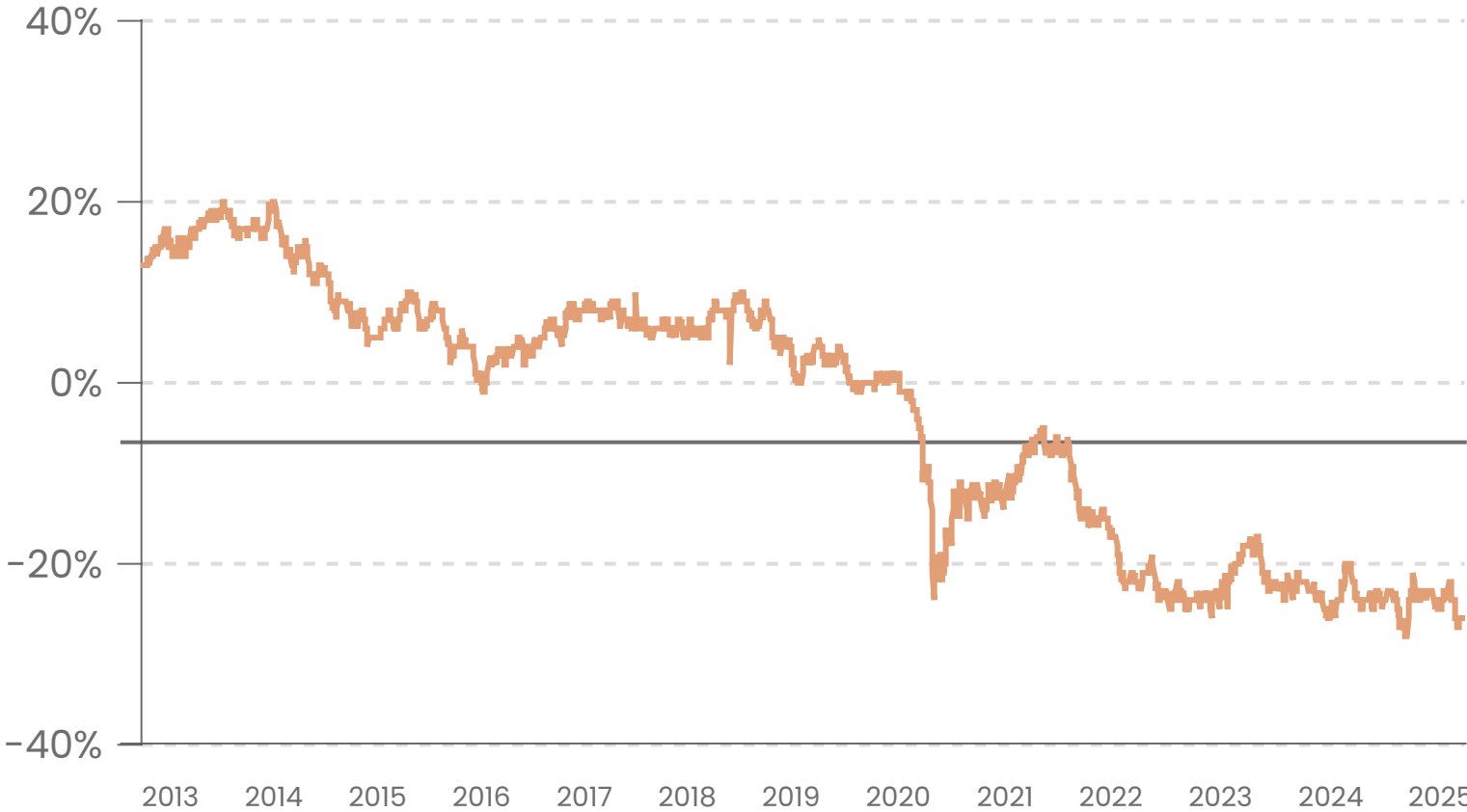
Plattformen

Cloud-Computing, Super-Apps, Big Data,
VR/AR, APIs, E-Commerce...

Unternehmen abseits von Big Tech strukturell unterbewertet

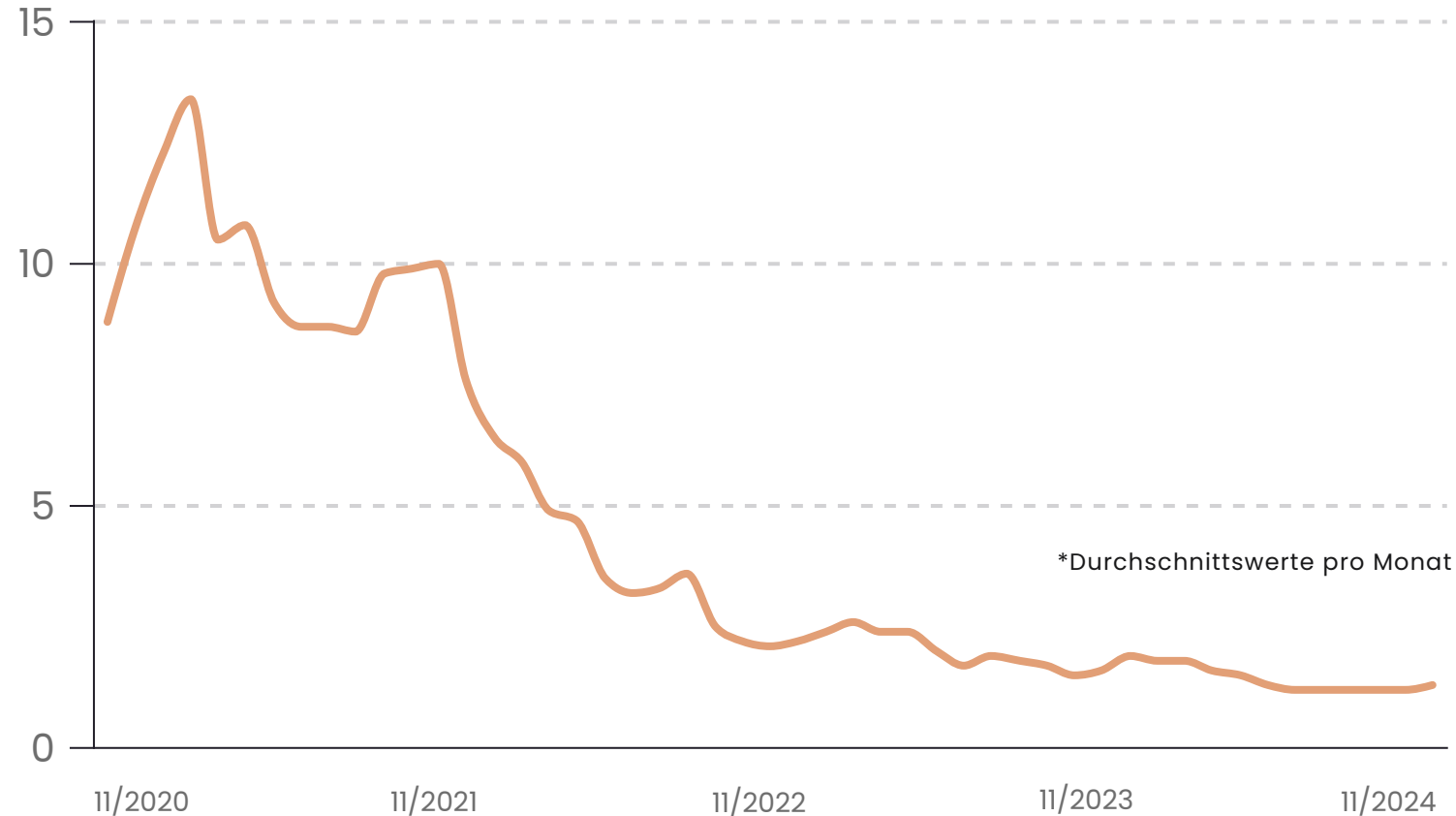
Nebenwerte bieten gegenüber Large-Caps ein historisch niedriges Bewertungsniveau.

Relatives KGV MSCI World Small-Cap Index vs. MSCI Large-Caps Index.
Blended Forward Earnings.



Gerade im **Tech-Bereich** wurden viele Werte stark abverkauft, worin wir attraktive Chancen erkennen.

Price/Fwd. Sales Multiples des Goldman Sachs Non-Profitable Tech Index*

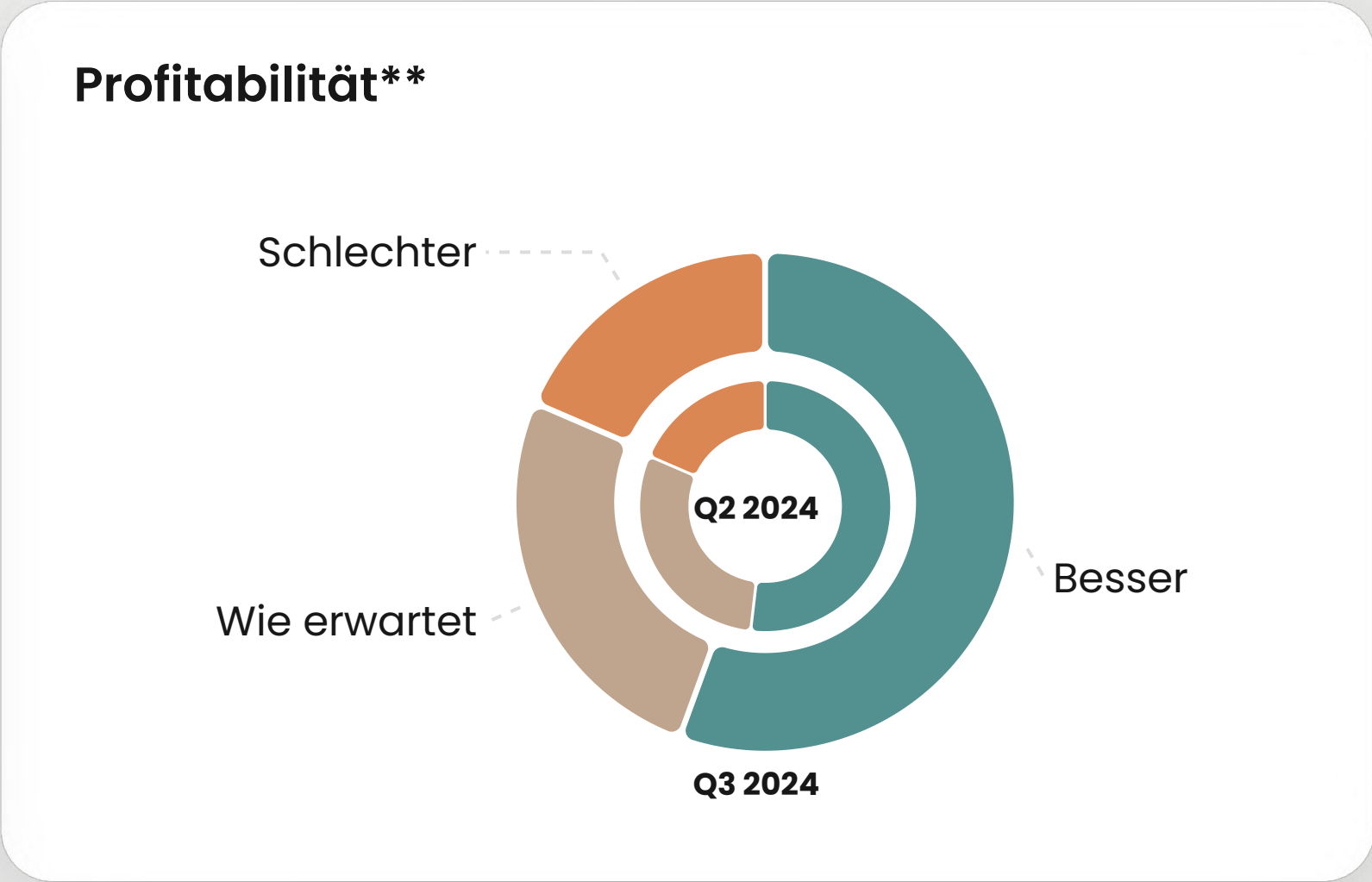
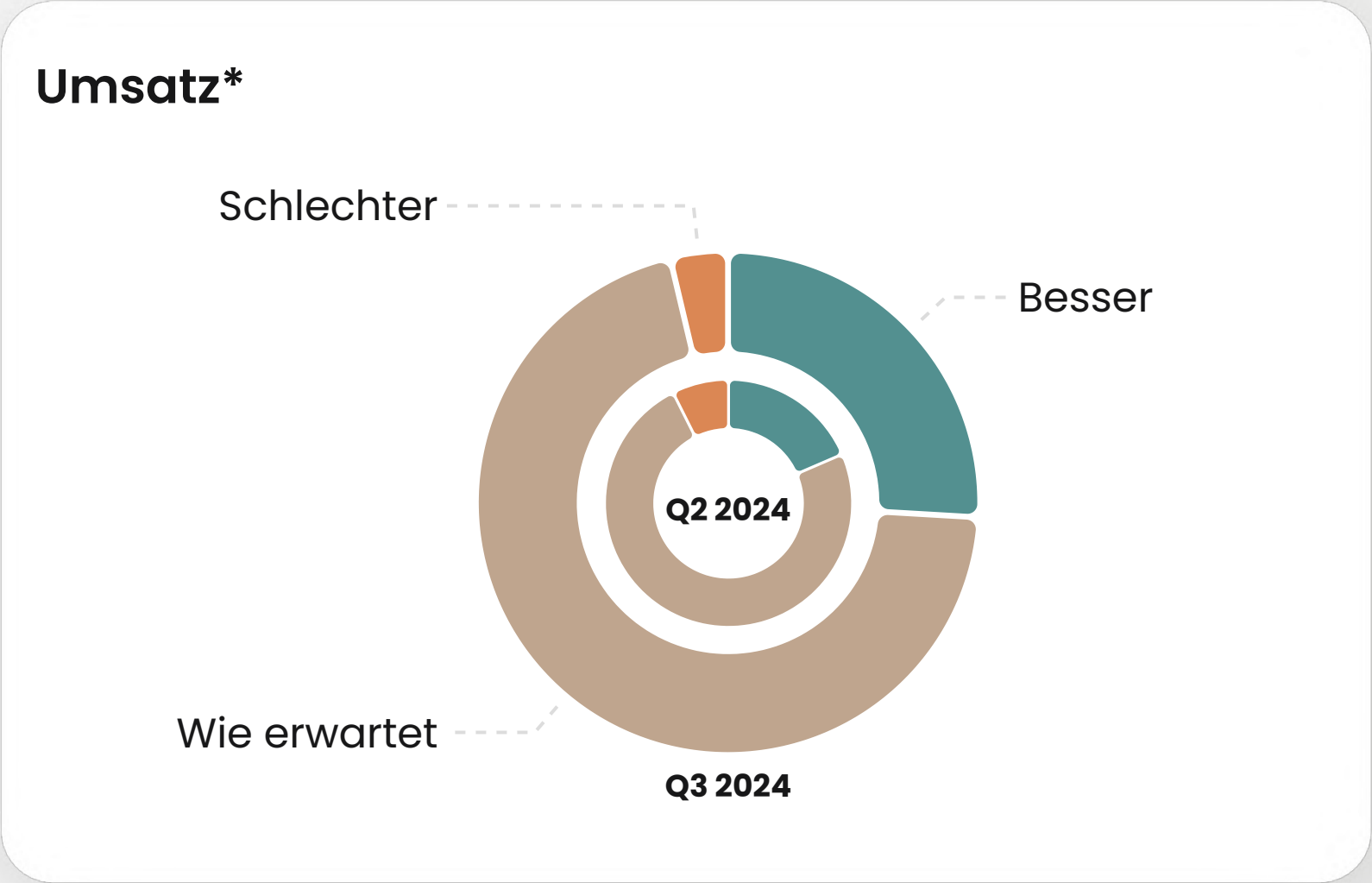


*Durchschnittswerte pro Monat

Unsere Portfoliounternehmen konnten in den letzten beiden Berichtssaisons überzeugen

TEQ-Portfolio: Vergleich der letzten Quartalsergebnisse (Q2 und Q3 2024) mit Analystenschätzungen

Disruptive Technologies-Fonds



Besser: >5% über Analystenschätzungen
Wie erwartet: +/- 5% vs. Analystenschätzungen
Schlechter: >5% unter Analystenschätzungen

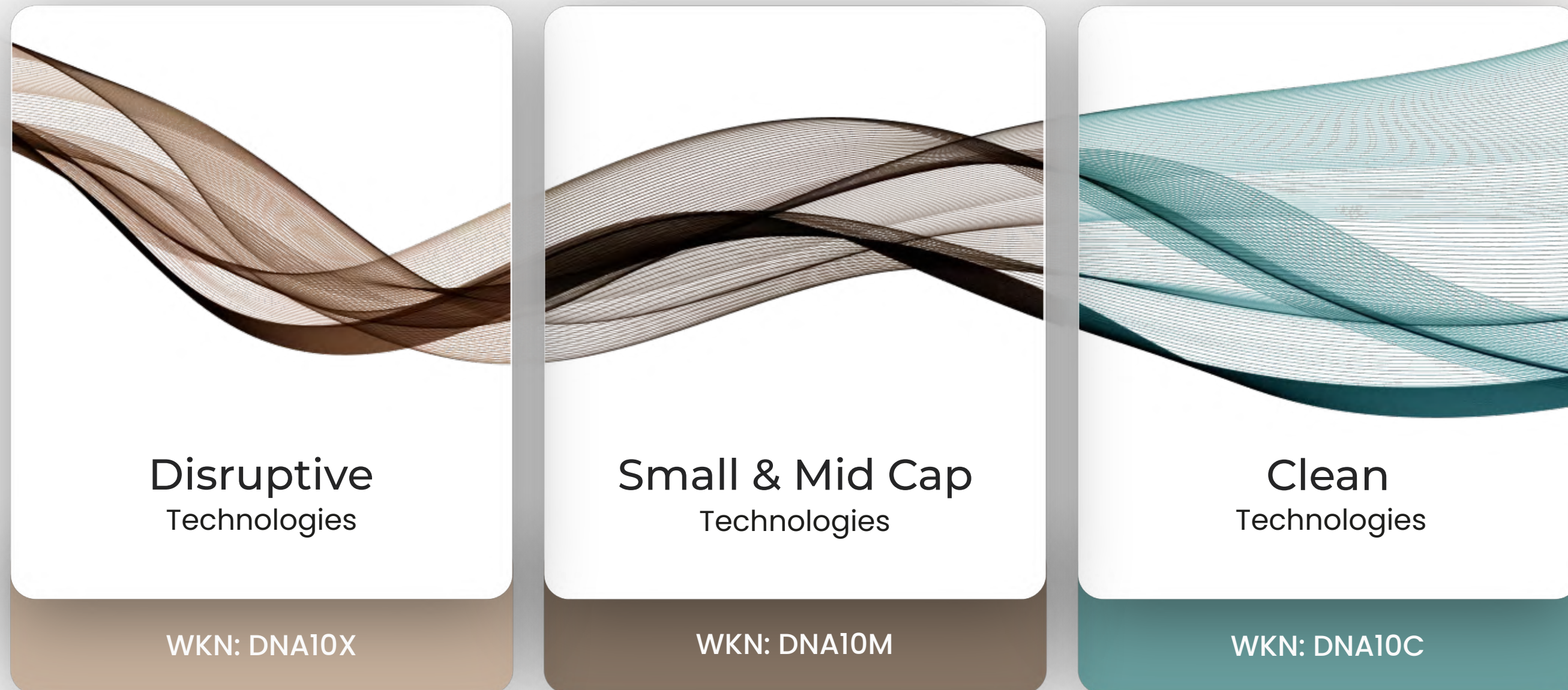
*Umsatz oder vergleichbarer Topline-KPI
 ** Bereinigter Gewinn pro Aktie (Adj. EPS) oder bereinigtes EBITDA

Vier Übernahmen aus dem TEQ-Fonds im letzten Jahr belegen die attraktiven Bewertungen im Nebenwertebereich

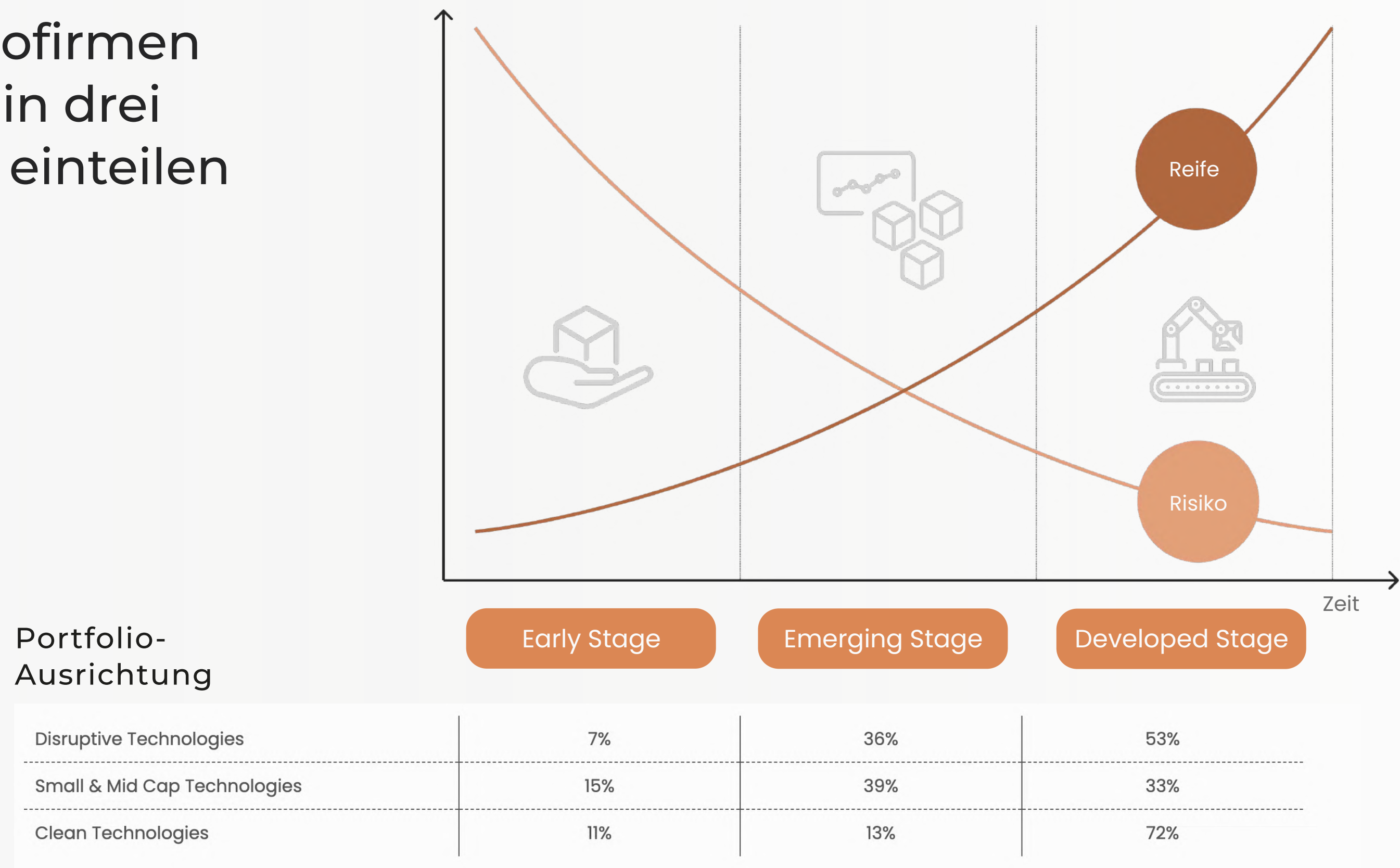
Unternehmensübernahmen aus dem 10xDNA – Small & Mid Cap Technologies-Fonds

	Copperleaf Technologies	Penneo	Volue	About You
	Hochspezialisierte Software zur Steuerung von Investments in kritische Infrastruktur	Anbieter von digitalen Signaturen und KYC-Software	Entwickler von Software zur Steuerung von Energieinfrastruktur.	E-Commerce-Unternehmen mit attraktiver Software-Sparte
Einstand TEQ	ca. 5,50 CAD	ca. 8,50 DKK	ca. 27 NOK	ca. 3,30 EUR
Verkaufspreis	11,87 CAD	15,70 DKK	40 NOK	ca. 6,40 EUR
Rendite	Über 110% in 16 Monaten	Über 80% in 20 Monaten	Über 50% in weniger als 3 Monaten	Über 90% in weniger als 2 Monaten

Drei TEQ-Kernstrategien



Die Portfoliofirmen
lassen sich in drei
Kategorien einteilen



Performance des 10xDNA - Disruptive Technologies-Fonds

Seit Auflage (in %)



12-Monats-Entwicklung (in %)



10XDNA - DISRUPTIVE TECHNOLOGIES R
(WKN: DNA10X)

Seit Auflage (01.09.21)	-11,1%	2022	-51,7%	2023	+33,3% ⁽¹⁾	2024	+29,2% ⁽¹⁾	1 Jahr	+42,7% ⁽¹⁾
------------------------------------	---------------	-------------	---------------	-------------	------------------------------	-------------	------------------------------	---------------	------------------------------

Quelle: Axxion (Stand 19.02.2025); (1) Berücksichtigt eine Ausschüttung
Hinweis: Historische Rendite ist keine Indikation für zukünftige Ergebnisse. Bitte beachten Sie unsere rechtlichen Hinweise.



Unsere Fonds bilden den technologischen Wandel mit den – aus unserer Sicht – aussichtsreichsten Technologie-Aktien weltweit ab: sektorübergreifend, fokussiert und aktiv verwaltet.



–Marvin Wenserski, CIO

Investmentbeispiele

BYD

Führender Hersteller von Elektroautos und Batterietechnologie aus China

Mobility

Developed Stage

Asien

Technologischer Vorteil



- Tiefe Integration entlang der Wertschöpfungskette ermöglicht Kostenvorteile in der Automobilproduktion
- Technologieführerschaft und Skalierbarkeit des Batteriegeschäfts schafft Synergien mit dem Automobilgeschäft

Unternehmertum



- Gründer Wang Chuanfu, von Haus aus Chemiker, leitet das Unternehmen noch immer als CEO
- Starker Fokus auf Engineering Excellence und Forschung (z.B. im Chip-Bereich) durchzieht das gesamte Unternehmen

Ineffiziente Bewertung



- Investoren unterschätzen u.E. das langfristige Wachstumspotenzial
- BYD gewinnt weltweit Marktanteile und wächst gleichzeitig stark im Kernmarkt China
- Aufbau neuer Produktionsstätten im Ausland sichert enormes Wachstumspotenzial in den nächsten Jahren

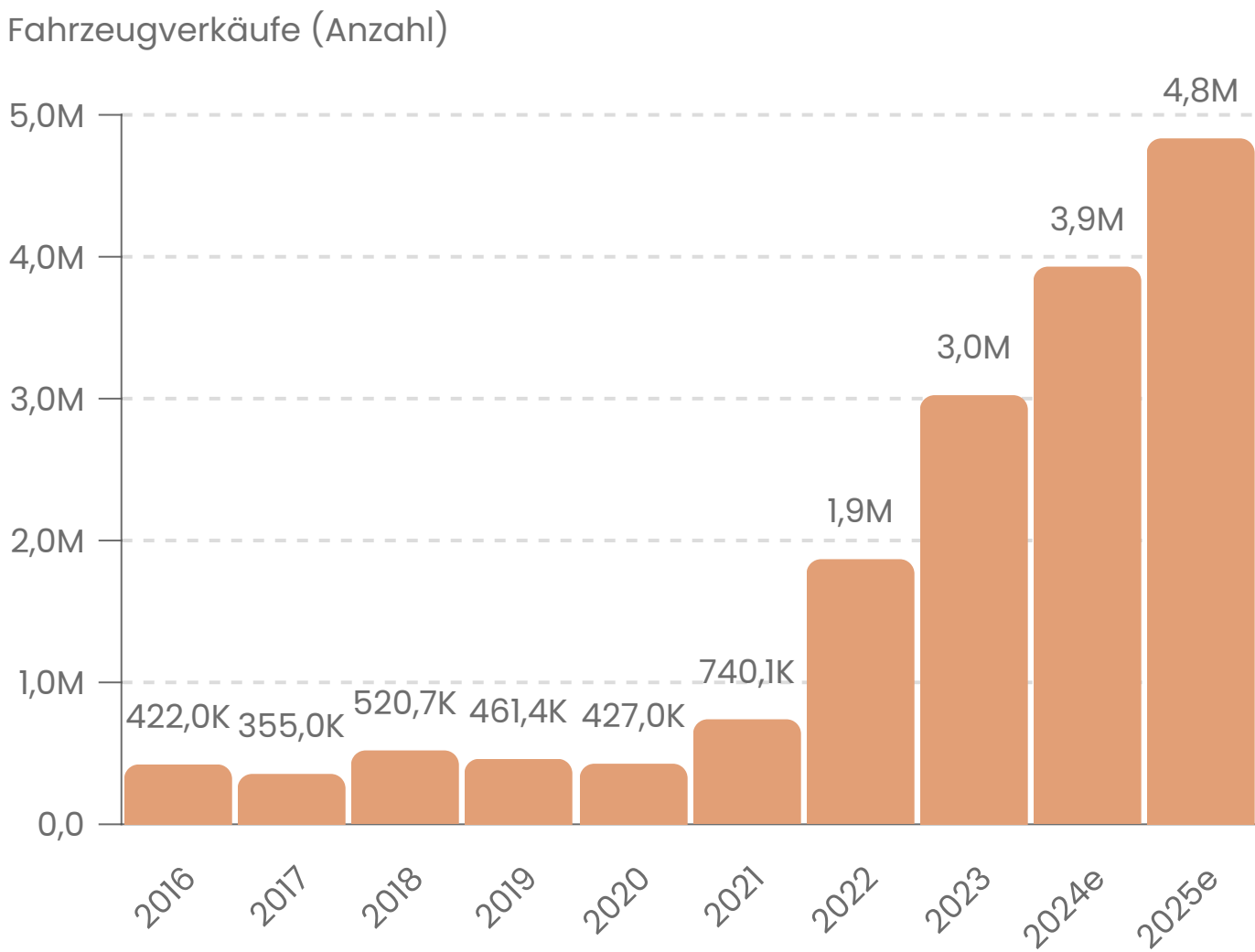
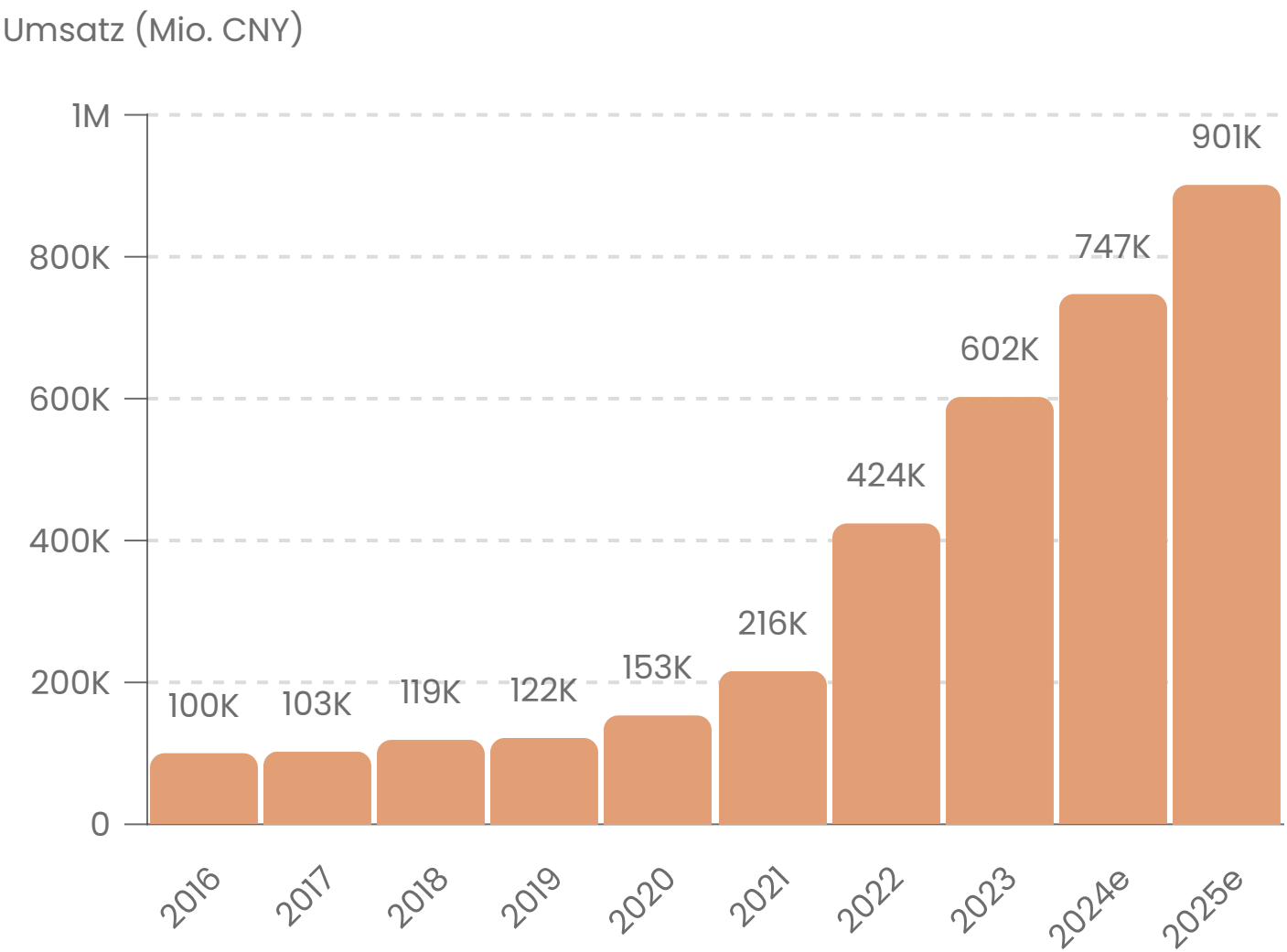


BYD

Führender Hersteller von Elektroautos und Batterietechnologie aus China

- Mobility
- Developed Stage
- Asien

BYD hat in den letzten Jahren **enormes Wachstum** gezeigt



SoFi Technologies

Innovatives Fintech-Unternehmen mit starkem Wachstum und technologischem Vorsprung

FinTech

Emerging Stage

Nordamerika

Technologischer Vorteil



- Umfassende digitale Finanzdienstleistungsplattform (Kredite, Investments, Bankdienstleistungen) in einer App
- Hohe Skalierbarkeit der Plattform ermöglicht effizientes Wachstum
- Galileo & Technisys: SoFi als Software-Anbieter für andere Banken

Unternehmertum



- Anpassungsfähigkeit: vom reinen Kreditgeber zum Finanzdienstleister
- Gründer & CEO Anthony Noto beweist strategische Weitsicht durch gezielte Akquisitionen
- Wachstum durch strategische Partnerschaften

Ineffiziente Bewertung



- Fälschlicherweise primär als Digitalbank gesehen und bewertet
- Enormes Wachstum in Bezug auf Mitglieder und Einlagen und zusätzliches B2B-Potential durch Galileo und Technisys sowie weitere Monetarisierungsmöglichkeiten der Kunden



SoFi CEO Anthony Noto auf der GS Tech-Konferenz. Quelle: Eigene Aufnahme

SoFi Technologies

Innovatives Fintech-Unternehmen mit starkem Wachstum und technologischem Vorsprung

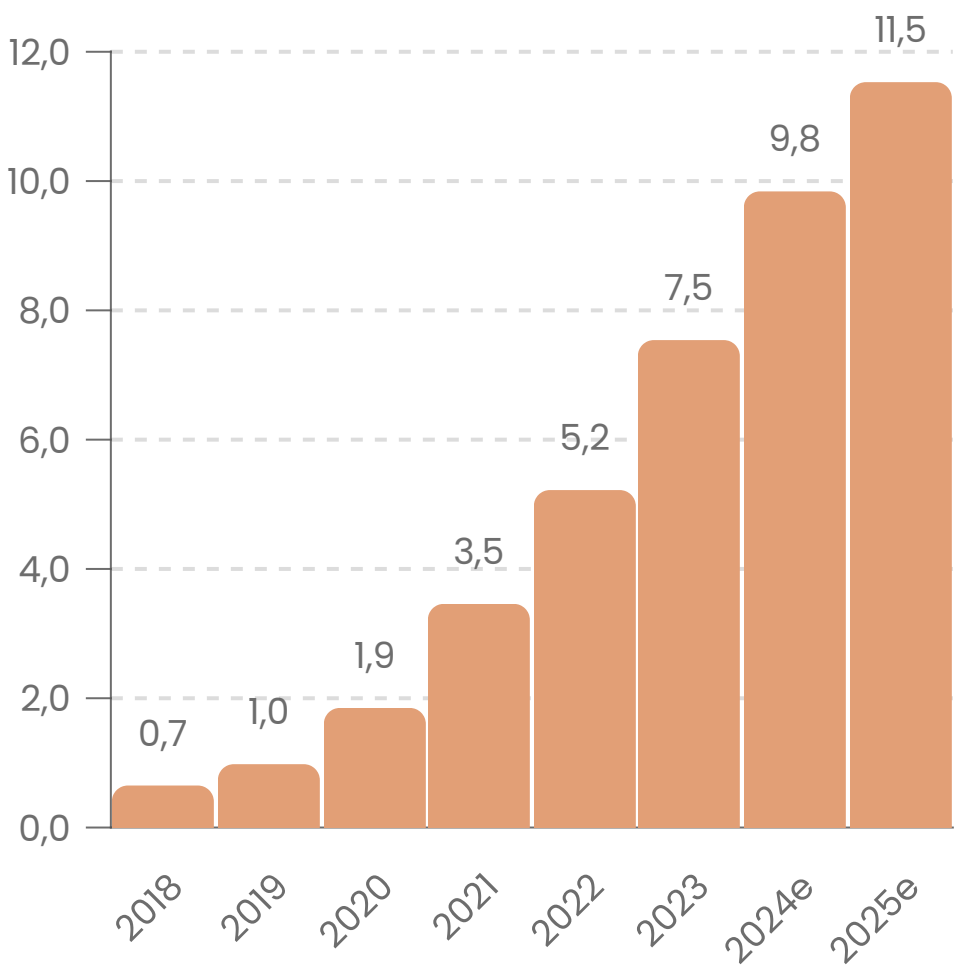
FinTech

Emerging Stage

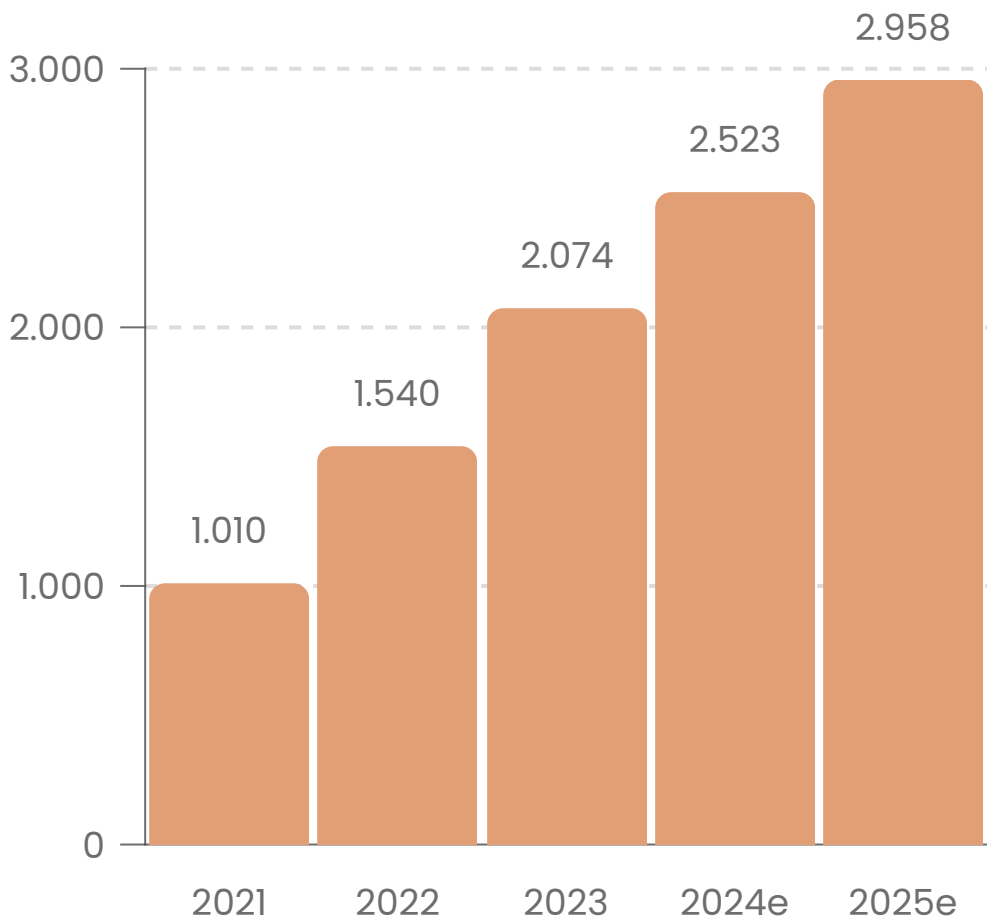
Nordamerika

Die skalierbare Plattform von SoFi zeigt **enormes Wachstumspotential** – sowohl auf Umsatz- als auch auf Profitabilitätsseite

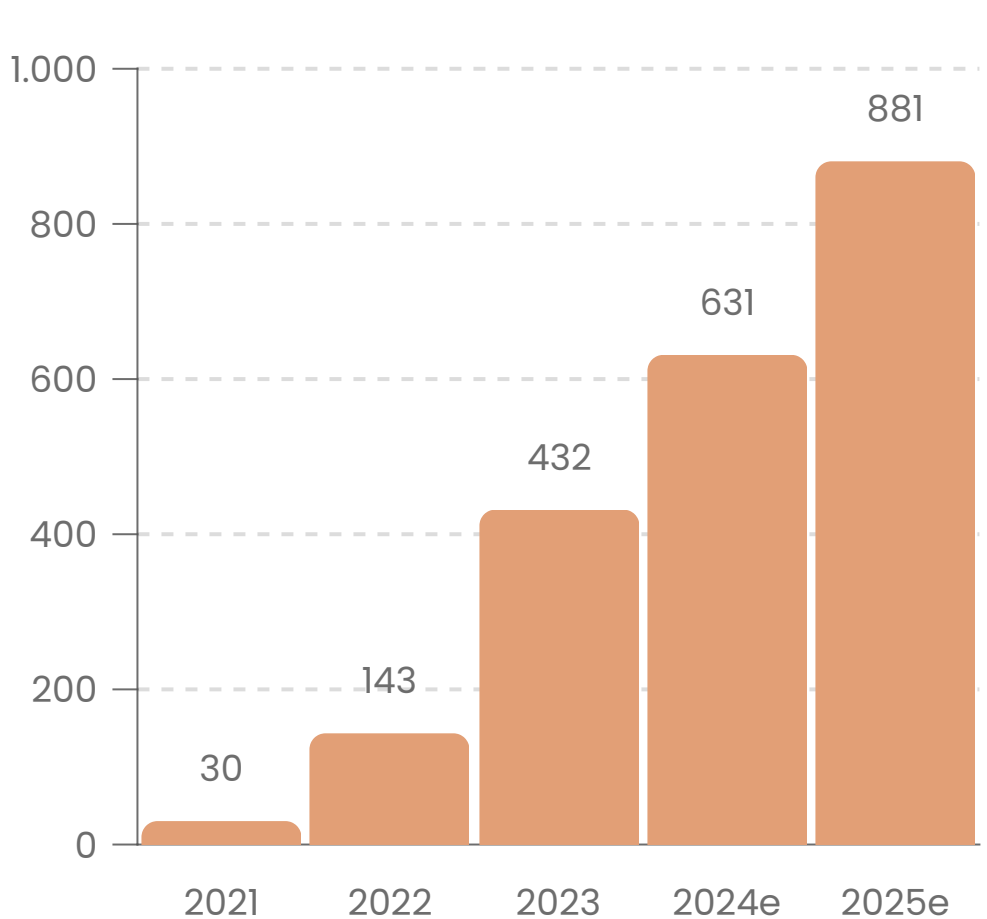
Anzahl Mitglieder (Mio.)



Nettoumsatz (Mio. USD)



Adj. EBITDA (Mio. USD)



Oscar Health

Digitale Krankenversicherung in den USA

Health & Food

Emerging Stage

Nordamerika

Technologischer Vorteil



- Effiziente & moderne Technologieplattform: Bessere Risikobepreisung, geringere operative Kosten, höhere Kundenzufriedenheit
- Skalierbarkeit der Plattform ermöglicht profitables Wachstum
- Lizenzierungspotenzial der Technologie an andere große Versicherungen

Unternehmertum

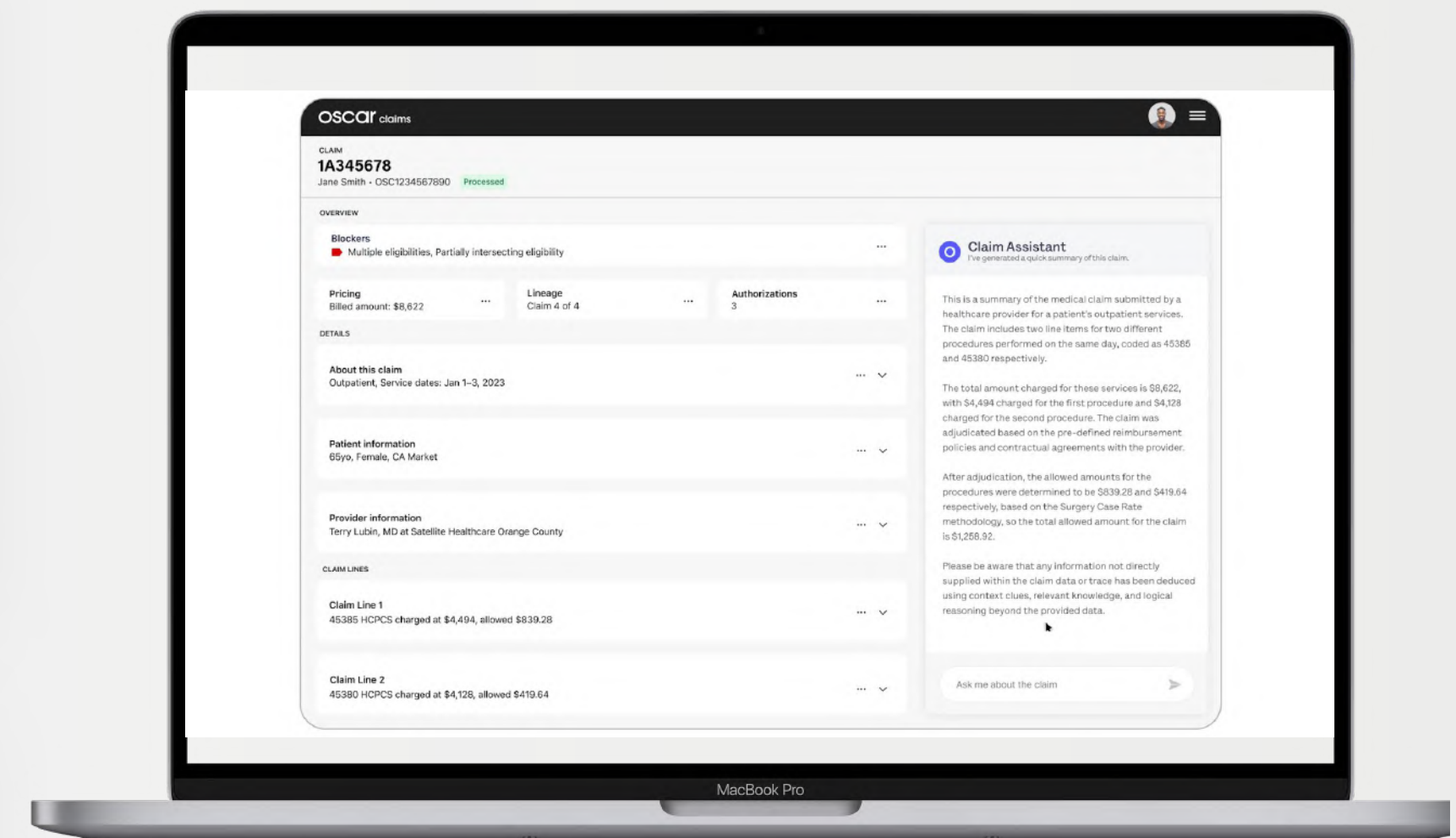


- Visionäres Gründerteam mit Tech-Background und hoher Beteiligung
- Weitergabe CEO-Rolle an professionellen CEO mit Branchenexpertise
- Umsetzungsstarkes Management, das flexibel auf Marktgegebenheiten reagiert (+Oscar, ICHRA)

Ineffiziente Bewertung



- Sehr attraktive Unit Economics mit unterschätztem Verbesserungspotential (med. Schadensquote/ MLR)
- Inflektionspunkte: Lizenzierung +Oscar, MLR-Verbesserung, Mitgliederwachstum



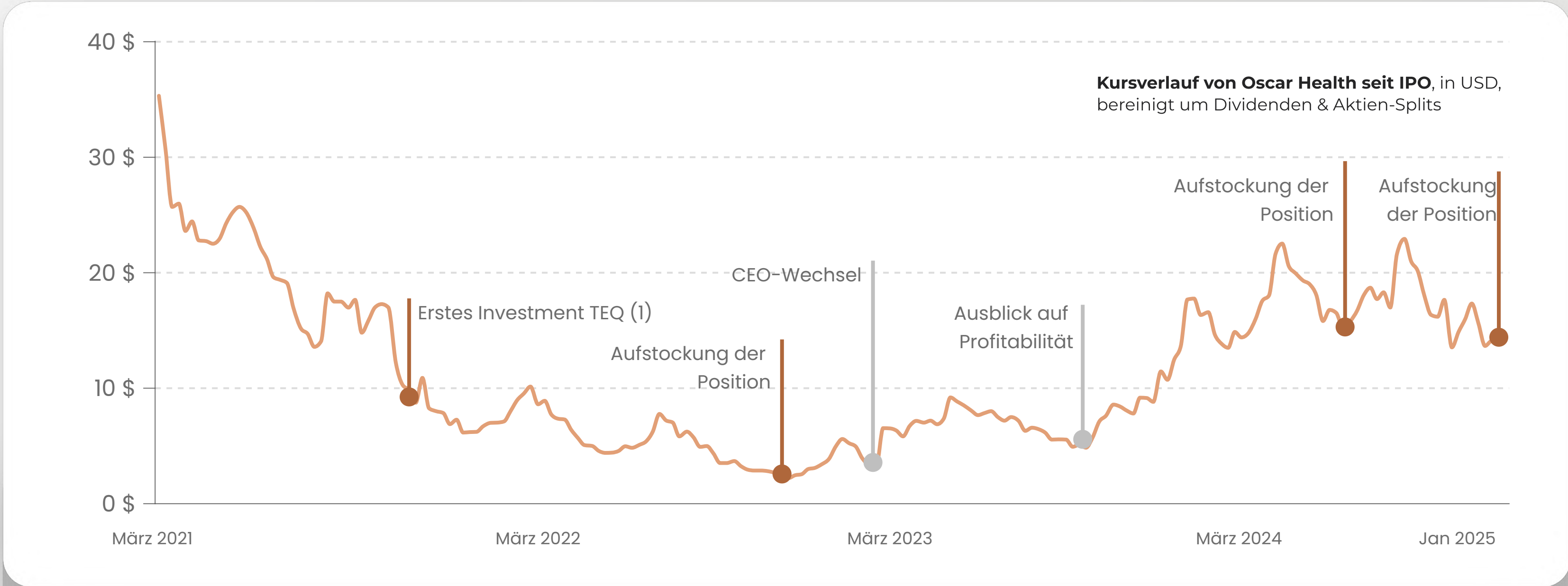
Oscar Health

Digitale Krankenversicherung in den USA

Health & Food

Emerging Stage

Nordamerika



Als aktive Manager **kaufen wir nach**, wenn Unternehmen aus unserer Sicht unterbewertet sind

Symbotic

Entwickler robotergesteuerter Lagerautomatisierungslösungen für große Handelsketten in den USA.

Productivity

Emerging Stage

Nordamerika



Technologischer Vorteil

- KI-gesteuerte Lagerroboter für vollautomatische Distributionszentren
- Digitaler Zwilling jeder Lagereinheit erhöht Durchsatz und Prozesskontrolle
- Drastische Kostensenkung durch autonome Roboter



Unternehmertum

- CEO Rick Cohen hat das Unternehmen aufgebaut, ist Hauptaktionär und verfügt über langjährige Logistikerfahrung
- Symbotic konnte frühzeitig Walmart als Hauptkunden gewinnen
- Partnerschaft mit Softbank zur Finanzierung von Warehousing-as-a-Service bezeugt Weitsicht des Managements



Ineffiziente Bewertung

- Hohes Wachstumspotenzial (>23 Mrd. USD Auftragsbestand) im Kernmarkt für Lagerautomatisierung in den USA
- Weiteres Potenzial durch Softbank-Partnerschaft, Automatisierung von Hafenlogistik oder im Ausland (z.B. Mexiko, Europa, Asien)
- Attraktives Margenprofil auch durch wiederkehrende Softwareerlöse



Quelle: Symbotic

Symbotic

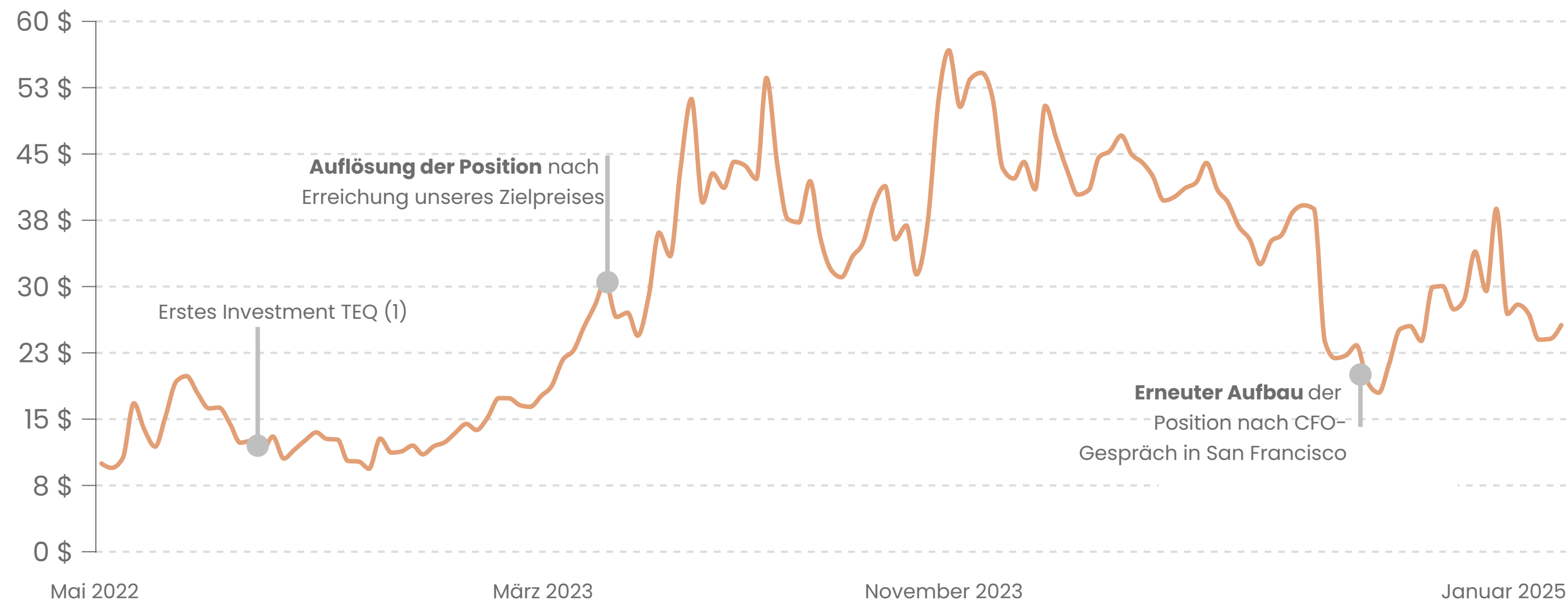
Entwickler robotergesteuerter Lagerautomatisierungslösungen für große Handelsketten in den USA.

Productivity

Emerging Stage

Nordamerika

Kursverlauf von Symbotic, in USD, bereinigt um Dividenden & Aktien-Splits



Pyrum Innovations AG

Spezialist für umweltfreundliches Altreifenrecycling mittels Pyrolyse.

Clean Tech

Early Stage

Europa



Technologischer Vorteil

- Energieautarker Thermolysereaktor mit optimaler Temperaturverteilung
- Hohe Effizienz und Umweltverträglichkeit durch jahrelanges Feintuning
- Recycling der Reifen in ihre wertvollen Bestandteile mit den notwendigen Zertifizierungen zur Weiterverarbeitung



Unternehmertum

- Gegründet von CEO Pascal Klein in Dillingen (Saarland), der noch immer größter Anteilseigner des Unternehmens ist
- Partnerschaften mit BASF, Schwalbe und Continental, die teilweise auch an Pyrum beteiligt sind
- Attraktive Pipeline für weitere Recyclinganlagen, meist kapitalschonend in JV-Konstruktion (z.B. mit Remondis)



Ineffiziente Bewertung

- Jährlich werden weltweit >30 Mio. Tonnen Reifen entsorgt, ein Großteil (ca. 50%) wird verbrannt, daraus ergibt sich ein hohes Wachstumspotenzial für Pyrum
- Regulatorischer Rückenwind durch striktere Entsorgungsanforderungen
- Aufbau der Position in unseren Fonds durch eine Kapitalerhöhung



Quelle: Pyrum Innovations AG



Investoren, die von der Outperformance des Technologiesektors überzeugt sind und fernab der überfüllten Schauplätze investiert und diversifiziert sein wollen, finden bei TEQ Capital Anlagelösungen.



–Mike Judith, CSO

Produktlösungen

Innovation und Diversifikation für Ihr Portfolio

Eckpunkte unserer Investmentansätze



Tech-Aktien

Team aus Unternehmern,
Naturwissenschaftlern &
Kapitalmarktexperten

Tiefes Technologie- und
Kapitalmarktverständnis



Global

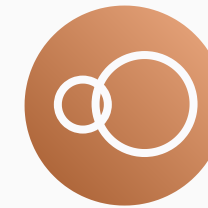
Investments in die
führenden Unternehmen –
weltweit



Fokus

Konzentriertes Portfolio
aus ca. 30 Titeln*

Team in Fonds investiert
und an TEQ beteiligt



Differenziert

Geringe Überschneidung
mit einschlägigen Indizes
und anderen Tech-Fonds



Bewertungs- getrieben

Fokus auf unterbewertete
Investmentmöglichkeiten inkl.
Margin-of-Safety

Unternehmensbewertung
auf Free-Cashflow Basis

*Im Disruptive Technologies-Fonds 25-35 Einzelpositionen; im Small & Mid-Cap Technologies-Fonds 25-50 Einzelpositionen



Die TEQ-Bausteine für Ihr Portfolio

Disruptive. Small & Mid Cap. Clean.

Kennen Sie Ihr Investment.

Fühlen Sie den Puls des aktiven Fondsmanagements. Wir halten Sie rund um die Portfoliounternehmen auf dem Laufenden – aktuell, detailliert, verständlich. Besuchen Sie unser umfangreiches deutschsprachiges Online-Angebot und treffen Sie uns persönlich – in Bonn oder bei Ihnen vor Ort.

Reisen Sie mit uns ins Technologie-Universum.

Erhalten Sie einen umfassenden Einblick in die Portfolios. Verfolgen Sie gemeinsam mit unseren Venture Capital-Gebern, Wissenschaftlern und Finanzexperten die spannendsten technologischen Entwicklungen. Wir bereiten Sie auf die Welt von morgen vor.

Investieren Sie mit uns gemeinsam.

Wir handeln aus Überzeugung und sind mit einem zweistelligen Millionenbetrag in unseren Strategien veranlagt. Wir sind Partner: Ihr Erfolg ist unser Erfolg.

Die Zukunft beginnt jetzt.



Erfahren Sie mehr über die TEQ-Bausteine und die Welt von morgen.

Wir freuen uns auf den persönlichen Austausch mit Ihnen.

Mike Judith
Chief Sales Officer

Phone

+49 151 266 455 85

+352 621 28 99 79

Email

mike@teq.capital



Contact me

Disclaimer

Die in dieser Publikation angegebenen Fondsinformationen sind zu allgemeinen Informationszwecken erstellt worden. Sie ersetzen weder eigene Marktrecherchen noch sonstige rechtliche, steuerliche oder finanzielle Information oder Beratung. Es handelt sich hierbei um eine Werbemitteilung und nicht um ein investmentrechtliches Pflichtdokument, welches allen gesetzlichen Anforderungen zur Unvoreingenommenheit von Finanzanalysen genügt. Diese Publikation entspricht eventuell nicht allen regulatorischen Anforderungen an ein solches Dokument, welche andere Länder außer Deutschland hierfür definiert haben. Es handelt sich um eine zusammenfassende Kurzdarstellung wesentlicher Fondsmerkmale und dient lediglich der Information des Anlegers. Die Publikation stellt keine Kauf- oder Verkaufsaufforderung oder Anlageberatung dar. Diese Unterlagen enthalten nicht alle für wirtschaftlich bedeutende Entscheidungen wesentlichen Angaben und können von Informationen und Einschätzungen anderer Quellen/Marktteilnehmer abweichen. Die hierin enthaltenen Informationen sind für TEQ Capital urheberrechtlich geschützt und dürfen nicht vervielfältigt oder verbreitet werden. Für deren Richtigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität wird keine Gewähr übernommen. Weder die Axxion S.A., ihre Organe und Mitarbeiter noch der Portfolioverwalter oder Anlageberater können für Verluste haftbar gemacht werden, die durch die Nutzung dieser Publikation oder ihrer Inhalte oder im sonstigen Zusammenhang mit dieser Publikation entstanden sind. Die vollständigen Angaben zum Fonds sind dem jeweils aktuellen Verkaufsprospekt sowie ggf. den wesentlichen Anlegerinformationen, ergänzt durch den letzten geprüften Jahresbericht bzw. den letzten Halbjahresbericht zu entnehmen. Diese zuvor genannten Unterlagen stellen die alleinverbindliche Grundlage für den Kauf von Fondsanteilen dar. Sie sind in elektronischer oder gedruckter Form in deutscher Sprache kostenlos bei der Axxion S.A., 15 rue de Flaxweiler, L-6776 Grevenmacher erhältlich. Sämtliche Ausführungen gehen von unserer Beurteilung der gegenwärtigen Rechts- und Steuerlage aus. Alle Meinungsäußerungen geben die aktuelle Einschätzung des Portfolioverwalters oder Anlageberaters wieder, die ohne vorherige Ankündigung geändert werden kann.

Die ausgegebenen Anteile dieser Fonds dürfen nur in solchen Rechtsordnungen zum Kauf angeboten oder verkauft werden, in denen ein solches Angebot oder ein solcher Verkauf zulässig ist. So dürfen die Anteile dieses Fonds weder innerhalb der USA noch an oder für Rechnung von US-Staatsbürgern oder in den USA ansässigen US-Personen zum Kauf angeboten oder an diese verkauft werden. Dieses Dokument und die in ihm enthaltenen Informationen dürfen nicht in den USA verbreitet werden.

Die Verbreitung und Veröffentlichung dieses Dokumentes sowie das Angebot oder ein Verkauf der Anteile können auch in anderen Rechtsordnungen Beschränkungen unterworfen sein.

Bitte beachten Sie: Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die künftige Wertentwicklung. Investmentfonds unterliegen marktbedingten Kursschwankungen, die zu Verlusten, bis hin zum Totalverlust des eingesetzten Kapitals, führen können. Es wird ausdrücklich auf die Risikohinweise des ausführlichen Verkaufsprospektes verwiesen.

Die Bruttowertentwicklung (BVI-Methode) berücksichtigt bereits alle auf Fondsebene anfallenden Kosten und geht von einer Wiederanlage eventueller Ausschüttung aus. Sofern nicht anders angegeben, entsprechen alle dar- gestellten Wertentwicklungen der Bruttowertentwicklung. Die Nettowertentwicklung geht von einer Modellrechnung mit einem investierten Betrag von 1.000 €, dem max. Ausgabeaufschlag sowie einem Rücknahmeabschlag (falls vorgesehen, siehe Stammdaten) aus. Sie berücksichtigt keine anderen eventuell anfallenden individuellen Kosten des Anlegers, wie beispielsweise eine Depotführungsgebühr. Hinweis zur Darstellung der rollierenden 12-Monats-Performance: Die Darstellung beschränkt sich auf die unmittelbar vorangegangenen 5 Jahre. Da der Ausgabeaufschlag nur bei Kauf (hier im ersten dargestellten Jahr unterstellt) und ein Rücknahmeabschlag nur bei Verkauf (hier zum jetzigen Zeitpunkt unterstellt) anfällt, unterscheidet sich die Darstellung brutto/netto nur im ersten dargestellten Jahr und ggf. im aktuellen Jahr. Über den „Performance- und Kennzahlenrechner“ auf der Detailansicht Ihres Fonds unter www.axxion.lu können Sie sich Ihre individuelle Wertentwicklung unter Berücksichtigung aller Kosten berechnen lassen.

TEQ Capital GmbH ist bei der Erbringung der Anlageberatung und der Anlagevermittlung als vertraglich gebundener Vermittler ausschließlich für Rechnung und unter der Haftung der PEH Wertpapier AG (nachfolgend „PEH“) tätig. Die PEH hat ihren Sitz in der Bettinastr. 57–59, 60325 Frankfurt am Main und unterliegt der Aufsicht der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht mit Sitz in der Graurheindorfer Str. 108, 53117 Bonn. Als bankenunabhängiger Vermögensverwalter ist die PEH Mitglied der Entschädigungseinrichtung der Wertpapierhandelsunternehmen (EdW).

Organisatorische Vorkehrungen zur Vermeidung von Interessenkonflikten der TEQ Capital GmbH im Zusammenhang mit der Erstellung und Verbreitung von Research

TEQ Capital hat entsprechend den gesetzlichen Vorgaben geeignete interne Richtlinien und Prozesse zur Vermeidung und Offenlegung möglicher Interessenkonflikte bei der Erstellung und Verbreitung von Anlageempfehlungen und Anlagestrategieempfehlungen („Research“) erarbeitet und etabliert. So werden Interessenkonflikte vermieden, indem kein Research im Auftrag von Emittenten oder Dritten erstellt wird und dennoch nicht vollständig zu beseitigende Interessenkonflikte vor Verbreitung des Research identifiziert und offengelegt werden. Die Offenlegung erfolgt direkt im jeweiligen Research oder kann über einen im Research enthaltenen Link im Internet aufgerufen werden. Offenlegungen finden sich auf der Website von TEQ Capital unter <https://teq.capital/de/offenlegungen/>.

Disruptive Technologies

Top 10 Positionen

Micron Technology	7%
Oscar Health	6%
Alphawave Semi	6%
Kaspi.kz	6%
BYD	5%
Symbotic	4%
InPost	4%
Tesla	4%
Ethereum	3%
Zai Lab	3%

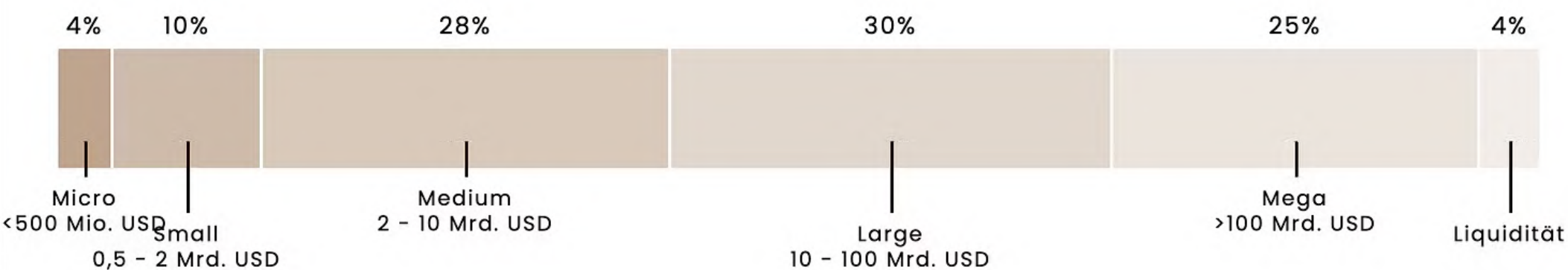
Geographie

Nordamerika	43%
Asien	25%
Europa	17%
Südamerika	6%
Andere	5%
Liquidität	4%

Wachstumsmarkt

Productivity	30%
Platforms	18%
FinTech	16%
Health & Food	15%
Mobility	11%
Clean Tech & Energy	6%
Liquidität	4%

Marktkapitalisierung



Aktuelle Kosten- und Provisionsstruktur der TEQ-Fonds

Fonds	ASK	WKN	ISIN	Mindestanlage	Management Fee p.a.	Performance Fee (1)	Bestandsprovison
Disruptive Technologies	R	DNA10X	DE000DNA10X3	keine	1,80%	Keine	marktüblich
	R-P	DNA10A	DE000DNA10A1	keine	1,39%	15% über 7% Hurdle Rate	marktüblich
	I-I	DNA10S	DE000DNA10S3	10.000 EUR	1,35%		
	I-II	DNA10T	DE000DNA10T1	1.000.000 EUR	1,10%	Keine	geringfügig
	I-II USD	DNA10H	DE000DNA10H6	1.000.000 EUR	1,15%		
	I-P	DNA10P	DE000DNA10P9	1.000.000 EUR	0,89%	15% über 7% Hurdle Rate	
Disruptive Technologies Ex Crypto	R	DNA10R	DE000DNA10R5	keine	1,39%		marktüblich
	I-I	DNA10U	DE000DNA10U9	1.000 EUR	0,85%	15% über 7% Hurdle Rate	
	I-II	DNA10Q	DE000DNA10Q7	1.000.000 EUR	0,60%		geringfügig
Small & Mid Cap Technologies	R	DNA10M	DE000DNA10M6	keine	1,39%		marktüblich
	I-I	DNA10N	DE000DNA10N4	1.000 EUR	0,85%	15% über 7% Hurdle Rate	
	I-II	DNA10L	DE000DNA10L8	1.000.000 EUR	0,60%		geringfügig
Clean Technologies	R	DNA10C	DE000DNA10C7	keine	1,39%		marktüblich
	I-I	DNA10D	DE000DNA10D5	100 EUR	0,85%	15% über 7% Hurdle Rate	
	I-II	DNA10E	DE000DNA10E3	1.000.000 EUR	0,60%		geringfügig

(1) Performance Fee: 15 % über einer Hurdle Rate von 7 % und unter Berücksichtigung einer „High Water Mark“ und nicht über 10 % des durchschnittlichen Nettoinventarwertes